



E as parcerias com os provedores

Luísa Amélia Tavares de Souza
Gerente do escritório regional de Brasília

O papel da Telebras



Contribuir para a universalização da banda larga, como operadora neutra;



Prover redes seguras ao Governo;



Priorizar o atendimento a pequenos provedores (ISPs);



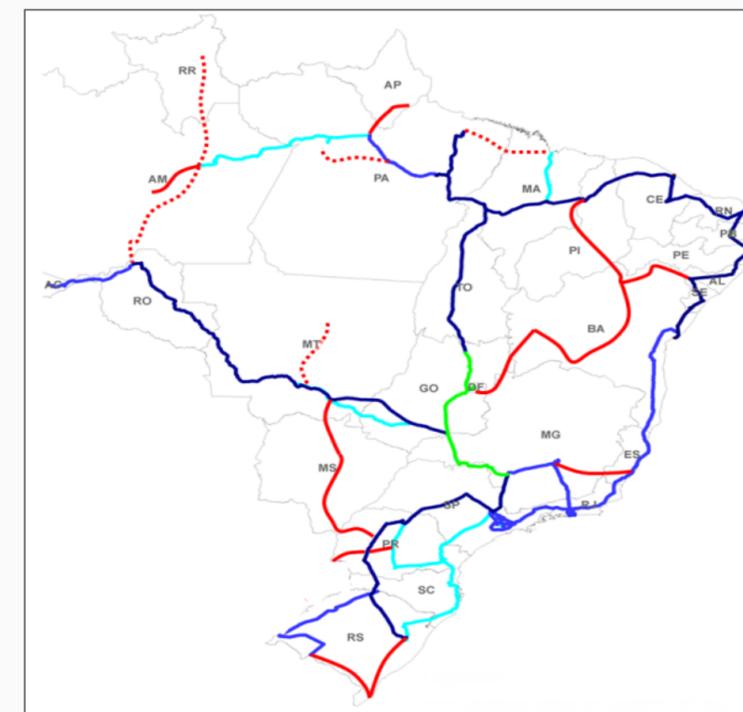
Prover ao Governo soluções para Políticas Públicas nas áreas de educação, saúde, cidades inteligentes e segurança pública.

A capacidade da Telebras - redes atuais e futuras

Rede Terrestre (Backbone Nacional)



- 28.000 Km;
- Capacidade: até 1,6 Tbps;
- 80% sobre OPGW e gasodutos.



- Atendimento ao Decreto 8.135/2013;
- 2015-2018 - 36 Redes Metropolitanas;
- 1200 Km em 2015;
- Integração com Cidades Digitais.

Redes Metropolitanas



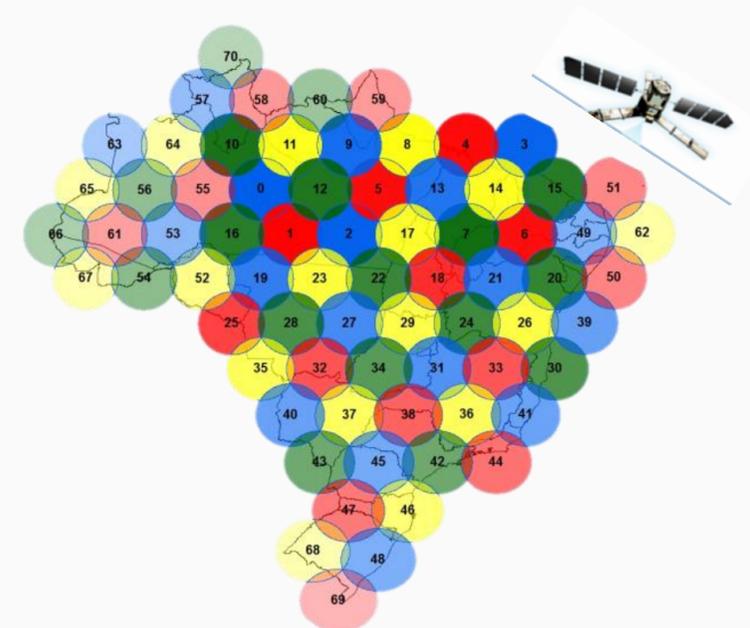
A capacidade da Telebras - redes atuais e futuras

Rede Satelital

Ministério das
Comunicações



- Cobertura Nacional (incluindo Plataforma Continental)
- PNBL: Banda Ka
- Militar: Banda X (M. Defesa)
- Capacidade: 54 Gbps
- Operação: 1º Tri. de 2017



Cabo Submarino



- Conexão Brasil - Europa
- Capacidade: 30 Tbps
- Operação: 2º Tri. de 2017
- Investimento Cabo: USD 185 Milhões



- 1 Participação acionária da **TELEBRAS** **35%**
- 2 Participação acionária do **3º Acionista** **20%**
- 3 Participação acionária da **IslaLink SL** **45%**.

Parcerias com Provedores

CONVÊNIOS COM ASSOCIAÇÕES

Objetivo:

- ✓ Fomentar o desenvolvimento de pequenos prestadores SCM, mediante a redução de preços

Modelo de Negócio:

- ✓ Convênio com as Associações Regionais
- ✓ Compras coletivas pelos associados
- ✓ Lista de Preço Unitário por Mbps (LPU-Mbps). Quanto maior a banda adquirida em conjunto pelos associados, menor o preço do Mbps
- ✓ Contratos celebrados individualmente.

Parcerias com Provedores

PARCERIA COMERCIAL

Objetivo:

- Viabilizar o atendimento aos provedores por meio de investimento conjunto

Modelo de Negócio:

- Interesse das partes
- Formalização por **Termo de Parceria PNBL**
- As partes entram com investimento em equilíbrio financeiro
- Não há desembolso financeiro
- Não há emissão de Nota Fiscal e recolhimento de tributos

Parcerias com Provedores

SWAP DE CAPACIDADE E DE FIBRAS

Objetivo:

- Viabilizar o atendimento aos provedores por meio de investimento conjunto

Modelo de Negócio:

- Interesse das partes
- Formalização por **Contrato de Permuta**
- As partes entram com investimento em equilíbrio financeiro
- Não há desembolso financeiro
- Emissão de Nota Fiscal
- Recolhimento Tributário

Parcerias com Provedores

EILD

Objetivo:

- Viabilizar o atendimento aos clientes da Telebras

Modelo de Negócio:

- Cadastro prévio na Telebras
- Cotação de Preços junto aos cadastrados
- Formalização por **Contrato de Prestação de Serviços**
- Desembolso financeiro

Contato Telebras:

- Leandro Resende

leandro.rezende@telebras.com.br

Parcerias com Provedores

Contatos

Regional **Belém** (Amazonas, Pará, Amapá e Roraima)
ioguru.ohara@telebras.com.br

Regional **Fortaleza** (Maranhão, Piauí, Ceará, Rio Grande do Norte, Paraíba e Pernambuco)
edson.santana@telebras.com.br

Regional **Salvador** (Bahia, Alagoas e Sergipe)
andrea.queiros@telebras.com.br

Regional **Brasília** (Acre, Rondônia, Mato Grosso, Goiás, Tocantins e Distrito Federal)
luisa.tavares@telebras.com.br

Parcerias com Provedores

Contatos

Regional **São Paulo** (São Paulo, Paraná e Mato Grosso)
evaldo.silva@telebras.com.br

Regional **Rio de Janeiro** (Rio de Janeiro, Espírito Santo e Minas Gerais)
soraia.braga@telebras.com.br

Regional **Rio Grande do Sul** (Rio Grande do Sul e Santa Catarina)
gilberto,paganotto@telebras.com.br

